

Struttura finanziaria e fonti di finanziamento delle PMI italiane (a controllo familiare)

Periodo del corso	9 Marzo 2021, 09.00 - 17.30
Durata	8 Ore
Erogazione	Live streaming
Edizione	I Edizione
Livello	Avanzato
Termine iscrizioni	02/03/2021

Data ultimo aggiornamento: 09/03/2021

La questione dell'accesso al capitale da parte delle PMI italiane è una priorità già da diversi anni e le particolarità della dimensione ridotta e della natura familiare della proprietà e (spesso) della conduzione implicanti una certa resistenza ad aprire all'ingresso di nuovi soci finanziatori piuttosto che reperire fondi sul mercato di borsa o investitori istituzionali, rendono il tema di estrema attualità.

Secondo i dati forniti dall'ultima edizione del *"Survey on the Access to Finance of Enterprises in the euro area"* (Ottobre 2019 - Marzo 2020) vi è stato un forte aumento di domanda di strumenti da parte delle PMI nella zona Euro, dove l'Italia appare con un +12%.

Nella specifica prospettiva della gestione del fabbisogno finanziario, l'iniziativa, partendo da una premessa sulla struttura finanziaria delle imprese di piccole e medie dimensioni, fornisce un'attuale panoramica delle diverse possibilità di finanziamento, comprese le più recenti volte a cercare di migliorare l'accesso ai finanziamenti e ai mercati.

Il corso si colloca nell'ambito del Progetto INTERREG "La piazza finanziaria ticinese e l'economia del Nord Italia. Stimoli all'integrazione territoriale in ottica transfrontaliera", il cui scopo è approfondire le tre dimensioni cardine del divenire della regione: norme, economia e finanza.

Obiettivi del corso

Al termine del corso, il partecipante:

- ha un inquadramento delle classiche dinamiche che si sviluppano all'interno delle PMI italiane a controllo familiare per l'adozione delle decisioni relative all'entità e alle caratteristiche del fabbisogno finanziario attuale e prospettico, in un'ottica di sostenibilità;
- ha analizzato i diversi possibili strumenti alternativi di finanziamento delle PMI italiane, soprattutto in un'ottica di passaggio generazionale e di crescita aziendale.

Il corso si rivolge a

Consulenza clientela Wealth Management

Wealth and Tax Planning Advisory

Gestore patrimoniale

Investment Specialist

Consulenza clientela aziendale

Tematiche trattate

Finance & Corporate Finance, Legal, Tax

Costi

CHF 410

Programma

1. La struttura finanziaria delle PMI italiane
 - 1.1 L'accesso al capitale da parte delle PMI italiane
 - 1.2 La relazione con il sistema bancario
 - 1.3 Relationship lending
 - 1.4 PMI e digital lending
2. Mercati finanziari e sistema degli incentivi fiscali
3. Il private capital per le PMI italiane
 - 3.1. L'exit come fase imprenditoriale nel contesto dell'impresa familiare. La quotazione su AIM Italia
 - 3.2. Strumenti di finanza innovativa: minibond, crowdfunding, direct lending, piattaforme fintech
 - 3.3. Il ruolo del private equity/private debt e gli effetti: caso aziendale di un'impresa familiare
4. Testimonianza: il ruolo del private equity e private debt in Italia

Interventi

DOCENTI:

Giovanni Fusaro: Collaboratore Ufficio Studi e Ricerche AIFI – Associazione Italiana del Private Equity, Venture Capital e Private Debt

Giancarlo Giudici: Professore ordinario di corporate finance, Politecnico di Milano

Stefano Massarotto: Dottore commercialista, Partner, Studio Legale Tributario FRM Facchini Rossi Michelutti,
Milano

Esami

Nessun esame previsto

Contatto

Maddalena Biondi

mbiondi@csvn.ch

091 9616510