Seminario

Art Wealth Management

Periodo del corso	28 gennaio 2026, 13.30 - 17.00
Durata	4 Ore
Erogazione	Blended learning
Edizione	VIII Edizione
Livello	Avanzato
Termine iscrizioni	21/01/2026

Data ultimo aggiornamento: 11/12/2025

Accreditato da:

Al di là dei rendimenti ciclici e congiunturali, gli investimenti in arte possono offrire delle interessanti opportunità per il consulente Wealth Management. Questa Asset Class, che rientra a pieno titolo nella categoria degli investimenti alternativi, grazie alla bassa correlazione con gli investimenti tradizionali, può offrire dei notevoli benefici a livello di diversificazione del portafoglio.

Rispetto tuttavia al classico mercato finanziario, il mercato dell'arte è poco regolamentato ed è caratterizzato da specifiche peculiarità. È importante quindi conoscerne le caratteristiche principali, anche dal punto fiscale e legale.

Il seminari, grazie al contributo di professionisti del settore, intende dare una panoramica del mercato dell'arte, delle sue dinamiche e dei suoi attori, evidenziandone particolarità, opportunità e rischi, soprattutto in un'ottica di Wealth Management.

Obiettivi del corso

Al termine del seminario il partecipante è in grado di:

- comprendere le caratteristiche degli investimenti in arte

- valutarne i vantaggi e i relativi rischi nella consulenza alla clientela

Le ragioni per iscriverti

Impara come sfruttare le opportunità derivanti dalla consulenza nel mercato dell'arte!

Il corso si rivolge a

Asset e Portfolio management

Consulente alla clientela affluent SAQ

Consulenza clientela retail banking

Consulenza clientela Wealth Management

Consulente finanziario

Certified Wealth Management Advisor CWMA SAQ

Gestore patrimoniale

Investment Specialist

Trustee

Wealth and Tax Planning Advisory

Tematiche trattate

Prodotti finanziari e portfolio management

Costi

~~CHF 480~~ CHF 408 (Early Booking valido fino al 19/12/2025)

Programma

1. Il mercato dell'arte contemporanea e il collezionismo

2. L'investimento in arte: opportunità e rischi

3. I fondi che investono in arte

4. Opportunità per il consulente Wealth Management

5. Aspetti fiscali

6. Discussione di casi pratici

Ulteriori dettagli

Valido ai fini del mantenimento della certificazione di consulente alla clientela bancaria della Swiss Association for Quality (SAQ) per i profili:

- Wealth Management Advisor (**CWMA**)

- Consulente alla clientela Affluent (**AFF**)

4 ore (competenze tecniche)

Interventi

DOCENTI:

Adriano Alessio Sala: Avv., Socio, Studio legale e notarile Olgiati Ghiringhelli Sala, Lugano

Silvia Badiali: Trustee & Director of Cultural Programme, The British-Italian Society, Londra

Contatto

Nicola Donadio

ndonadio@csvn.ch

091 961 65 20

© Fondazione Centro Studi Villa Negroni, tutti i diritti riservati