Seminario

Art Wealth Management

Periodo del corso	27 gennaio 2027, 13.30 - 17.00
Durata	4 Ore
Erogazione	In aula
Edizione	IX Edizione
Livello	Avanzato
Termine iscrizioni	18/12/2026

Data ultimo aggiornamento: 04/11/2026

Accreditato da:

Al di là dei rendimenti ciclici e congiunturali, gli investimenti in arte possono offrire delle interessanti opportunità per il consulente Wealth Management. Questa Asset Class, che rientra a pieno titolo nella categoria degli investimenti alternativi, grazie alla bassa correlazione con gli investimenti tradizionali, può offrire dei notevoli benefici a livello di diversificazione del portafoglio.

Rispetto tuttavia al classico mercato finanziario, il mercato dell'arte è poco regolamentato ed è caratterizzato da specifiche peculiarità. È importante quindi conoscerne le caratteristiche principali, anche dal punto fiscale e legale.

Il seminario, grazie al contributo di professionisti del settore, intende dare una panoramica del mercato dell'arte, delle sue dinamiche e dei suoi attori, evidenziandone particolarità, opportunità e rischi, soprattutto in un'ottica di Wealth Management.

Obiettivi del corso

Al termine del seminario il partecipante è in grado di:

- comprendere le caratteristiche degli investimenti in arte

- valutarne i vantaggi e i relativi rischi nella consulenza alla clientela

Le ragioni per iscriverti

Impara come sfruttare le opportunità derivanti dalla consulenza nel mercato dell'arte!

Il corso si rivolge a

Consulente alla clientela affluent SAQ

Certified Wealth Management Advisor CWMA SAQ

Gestione patrimoniale, Trustee & Asset management

Consulenza Retail Banking

Consulenza Wealth Management

Tematiche trattate

Banking & Finance

Costi

CHF 480

Programma

1. Il mercato dell’arte contemporanea e il collezionismo
2. L’investimento in arte: opportunità e rischi
3. I fondi che investono in arte
4. Opportunità per il consulente Wealth Management
5. Aspetti fiscali
6. Discussione di casi pratici

Ulteriori dettagli

Valido ai fini del mantenimento della certificazione di consulente alla clientela bancaria della Swiss Association for Quality (SAQ) per i profili:

- Wealth Management Advisor (**CWMA**)

- Consulente alla clientela Affluent (**AFF**)

4 ore (competenze tecniche)

Interventi

DOCENTI:

Adriano Alessio Sala: Avv., EMAMS, Studio legale Sala e Pizzagalli, Lugano

Contatto

Nicola Donadio

ndonadio@csvn.ch

091 961 65 20

© Fondazione Centro Studi Villa Negroni, tutti i diritti riservati