

# I crediti commerciali

Periodo del corso	Dal 12 marzo al 13 marzo 2027
Durata	12 Ore
Erogazione	In aula
Edizione	Edizione
Livello	Base
Termine iscrizioni	06/03/2027

Data ultimo aggiornamento: 03/06/2026



La clientela aziendale usufruisce di particolari tipologie di crediti. Questo modulo propone una completa visione d'insieme delle varie tipologie di crediti commerciali accompagnata da esercitazioni su casi pratici. Al termine del corso verranno introdotti alcuni principi di base concernenti l'analisi di bilancio e la debt capacity necessari per la valutazione della capacità creditizia di un cliente commerciale.

## Obiettivi del corso

Approfondire il mondo dei crediti grazie ad una completa visione d'insieme delle varie tipologie di crediti commerciali che viene fornita in questo modulo

## Il corso si rivolge a

IT  
Legal, Tax, & Compliance  
Consulenza Retail Banking  
Tutti gli interessati

## Tematiche trattate

Banking & Finance

## Costi

CHF 840 ~~CHF 720~~ (Early Booking valido fino al 06/01/2027)

## Periodo

12 marzo 2027, 08.30-17.00

13 marzo 2027, 08.30-12.00

# Programma

1. Introduzione ai crediti commerciali, attori e processi
  - 1.1. Panoramica delle diverse tipologie di crediti commerciali
  - 1.2. Raccolta e analisi delle informazioni e della documentazione necessaria
  - 1.3. Concetto di merito e capacità creditizia
2. I crediti senza copertura
3. I crediti coperti da garanzie personali
4. I crediti coperti da garanzie reali
5. I crediti di firma
6. Le forme particolari di finanziamento
7. Elementi introduttivi dell'analisi riguardanti la capacità creditizia di un cliente commerciale
8. Esercitazioni su casi pratici

# Interventi

DOCENTI:

**Nadir Rodoni:** Vicedirettore, Responsabile Area Banking e docente al Centro Studi Villa Negroni, Vezia

**Alessandro Zanolari:** Membro dei quadri, Responsabile Credit Office & Recovery, Banca Raiffeisen Veduggio  
Cassarate, Gravesano

# Contatto

Stefania Orlandino

[sorlandino@csvn.ch](mailto:sorlandino@csvn.ch)

091 961 65 53

