

Consulente Retail Banking Certificato: clientela individuale (SAQ - ISO 17024) - Edizione 2023

SETTEMBRE				OTTOBRE				NOVEMBRE				DICEMBRE			
Giorno		Orario	Corso	Giorno		Orario	Corso	Giorno		Orario	Corso	Giorno		Orario	Corso
1	ven			1	dom			1	mer	Vacanze autunnali		1	ven		
2	sab			2	lun			2	gio			2	sab		
3	dom			3	mar			3	ven			3	dom		
4	lun			4	mer			4	sab			4	lun		
5	mar			5	gio			5	dom			5	mar		
6	mer			6	ven	m/p	WS5	6	lun			6	mer		
7	gio			7	sab			7	mar			7	gio	E2 Esame orale	
8	ven	m/p	WS1	8	dom			8	mer			8	ven	Immacolata	
9	sab			9	lun			9	gio			9	sab		
10	dom			10	mea			10	ven			10	dom		
11	lun			11	mer			11	sab			11	lun		
12	mar			12	gio			12	dom			12	mar		
13	mer			13	ven			13	lun			13	mer		
14	gio			14	sab			14	mar			14	gio		
15	ven	m/p	WS2	15	dom			15	mer			15	ven		
16	sab			16	lun			16	gio			16	sab		
17	dom			17	mar			17	ven	m/p	ST (*)	17	dom		
18	lun			18	me			18	sab			18	lun		
19	mar			19	gio			19	dom			19	mar		
20	mer			20	ven	8.30-11.00	E1 Esame scritto	20	lun	m/p	ST (*)	20	mer		
21	gio			21	sab			21	mar			21	gio		
22	ven	m/p	WS3	22	dom			22	mer			22	ven		
23	sab			23	lun			23	gio			23	sab	Vacanze di Natale	
24	dom			24	mar			24	ven			24	dom		
25	lun			25	mer			25	sab			25	lun		
26	mar			26	gio			26	dom			26	mar		
27	mer			27	ven	m	ST Plenum	27	lun			27	mer		
28	gio			28	sab	Vacanze autunnali		28	mar			28	gio		
29	ven	m/p	WS4	29	dom			29	mer			29	ven		
30	sab			30	lun			30	gio			30	sab		
				31	mar							31	dom		

Termine di iscrizione 24.04.2023
Kick-Off: martedì 9 maggio 2023, dalle 10.30 alle 12.00

Workshop di preparazione
WS1 Strategia, prestazione di base, gestione dei rischi, legal e compliance (8 ore)
WS2 Investimenti (8 ore)
WS3 Finanziamenti (8 ore)
WS4 Previdenza (8 ore)
WS5 Diritto matrimoniale e successorio, vigilanza e contrattualistica bancaria, ripetizione generale (8 ore)

N.B. Il calendario potrà subire delle modifiche che saranno comunicate ai partecipanti in tempo utile.

Orari delle lezioni
m = 08.30 - 12.00
p = 13.30 - 17.00
m/p = 08.30 - 17.00
ST = Sales training (presentazione criteri)
ST(*) = Sales training gruppi (simulazione colloquio)
E1 = Esame scritto (150 minuti)
E2 = Esame orale (colloquio 60 minuti)