

Consulente Retail Banking Certificato: clientela privata (SAQ - ISO 17024) - Edizione 2023

SETTEMBRE			OTTOBRE			NOVEMBRE			DICEMBRE		
Giorno	Orario	Corso	Giorno	Orario	Corso	Giorno	Orario	Corso	Giorno	Orario	Corso
1	ven		1	dom		1	mer	Vacanze autunnali	1	ven	
2	sab		2	lun		2	gio		2	sab	
3	dom		3	mar		3	ven		3	dom	
4	lun		4	mer		4	sab		4	lun	
5	mar		5	gio		5	dom		5	mar	
6	mer		6	ven	m/p WS3(b)	6	lun		6	mer	
7	gio		7	sab		7	mar		7	gio	
8	ven	m/p WS1	8	dom		8	mer		8	ven	Immacolata
9	sab		9	lun		9	gio		9	sab	
10	dom		10	mea		10	ven		10	dom	
11	lun		11	mer		11	sab		11	lun	E2 Esame orale
12	mar		12	gio		12	dom		12	mar	
13	mer		13	ven		13	lun		13	mer	
14	gio		14	sab		14	mar		14	gio	
15	ven	m/p WS2	15	dom		15	mer		15	ven	
16	sab		16	lun		16	gio		16	sab	
17	dom		17	mar		17	ven		17	dom	
18	lun		18	me		18	sab		18	lun	
19	mar		19	gio		19	dom		19	mar	
20	mer		20	ven	8.30-11.00 E1 Esame scritto	20	lun		20	mer	
21	gio		21	sab		21	mar		21	gio	
22	ven		22	dom		22	mer		22	ven	
23	sab		23	lun		23	gio		23	sab	Vacanze di Natale
24	dom		24	mar		24	ven	m/p ST (*)	24	dom	
25	lun		25	mer		25	sab		25	lun	
26	mar		26	gio		26	dom		26	mar	
27	mer		27	ven	m ST Plenum	27	lun	m/p ST (*)	27	mer	
28	gio		28	sab		28	mar		28	gio	
29	ven	m/p WS3(a)	29	dom		29	mer		29	ven	
30	sab		30	lun		30	gio		30	sab	
			31	mar					31	dom	

Termine di iscrizione 24.04.2023

Kick-Off: martedì 9 maggio 2023, dalle 10.30 alle 12.00

Workshop di preparazione

WS1 Prodotti di base, risk, legal e compliance (8 ore)

WS2 Investimenti (8 ore)

WS3(a) Panoramica sulle assicurazioni sociali e 3° pilastro (8 ore)

WS3(b) Ripetizione generale e simulazione esame scritto (8 ore)

Orari delle lezioni

m = 08.30 - 12.00

p = 13.30 - 17.00

m/p = 08.30 - 17.00

ST = Sales training (presentazione criteri)

ST(*) = Sales training gruppi (simulazione colloquio)

E1 = Esame scritto (150 minuti)

E2 = Esame orale (colloquio 60 minuti)

N.B. Il calendario potrà subire delle modifiche che saranno comunicate ai partecipanti in tempo utile.